

Wer ist Inotec?

Als Industrie-Dienstleister und Familienunternehmen sind wir seit Jahrzehnten erfolgreich in unserem Geschäftsfeld tätig. Wir übernehmen die Inhouse-Logistik, Qualitätskontrolle, Office-Prozesse, Kundenservice u.v.m. für unsere Kunden aus nahezu allen Branchen. Flache Hierarchien, kreative Leistungskultur und die permanente Suche nach der nächsten Innovation sind die Schlüssel unseres Erfolges. Zu unseren Kunden gehören DAX-Unternehmen ebenso wie der wachstumsstarke Mittelstand. Dank unseres fachlichen Know-hows und des außerordentlichen Engagements unserer Mitarbeitenden zählen wir zu einem der Innovationsführer im Bereich des modernen Industrie-Service - mit unseren Ideen gestalten wir Zukunft.

Mitarbeiter (m/w/d) Vertriebsinnendienst

(36)

 Standort: Neuss  Anstellungsart(en): Teilzeit - flexibel  Arbeitszeit: 15 - 20 Stunden pro Woche 
Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Zweck und Ziel der Stelle

Mit Startup-Spirit und Mittelstands-Professionalität - wir wachsen in unseren Geschäftsbereichen Lager, Logistik und Produktion. Deshalb suchen wir die richtigen Köpfe für unser Team, die mit viel Erfahrung, Neugier und Umsetzungswillen daran gehen, gemeinsam spannende Aufgaben umzusetzen und auch mal Neuland zu beschreiten.

Baue die Zukunft mit uns und starte als **Mitarbeiter (m/w/d) im Vertrieb für den Innendienst** (Teilzeit ca. 15 - 20 Stunden/Woche) an unserem Standort im Neusser Hafen. Du kannst Dir Deine Arbeitszeit flexibel einteilen, auch Arbeiten aus dem Home Office ist möglich - so kannst Du Familie, Freizeit und Beruf gut miteinander vereinbaren.

Was sind Deine Hauptaufgaben?

- Proaktive telefonische Akquise neuer Kunden durch gezielte Ansprache und Lead-Generierung
- Vorbereitung, Koordination und Unterstützung unseres Geschäftsführers bei der Durchführung von Verkaufsgesprächen und Präsentationen
- Erstellung von Aufträgen und Angeboten
- Identifikation von Cross- und Up-Selling-Potenzialen bei bestehenden Kunden
- Übernahme von administrativen Aufgaben rund um den Vertrieb

Was solltest Du mitbringen?

- Kaufmännische und/oder technische Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb technischer Produkte (Außen- oder Innendienst)
- Idealerweise Erfahrung im Bereich Maschinenbau
- Sehr hohe Kommunikationsfähigkeit und Serviceorientierung
- Strukturierte, selbständige und zuverlässige Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit den MS-Office-Produkten

Arbeitgeberleistungen / Unternehmensangebot

- Attraktives Gehaltsschema
- Leistungsorientierte Entlohnung
- Betriebliche Altersvorsorge
- Flexible Arbeitszeiten und Home Office

- Möglichkeiten zur individuellen Weiterentwicklung
- Kostenloses Parken und gute Verkehrsanbindung mit Auto und öffentlichem Nahverkehr
- Arbeiten in einem wirklich freundlichen und kollegialen Team in einem modernen Betrieb

Das klingt nach einem Job, der zu Dir passt? Dann freuen wir uns darauf, von Dir zu hören! Schick uns einfach Deine Bewerbungsunterlagen an job@inotec-neuss.de. Weitere Infos findest Du hier: <https://www.inotec-service.de>

Kontaktdata für Stellenanzeige

INOTEC Industrieanlagentechnik GmbH

+49 2131 9166 413 33

job@inotec-neuss.de

<https://www.inotec-service.de>